



DEUTSCHE FINANCE GROUP

Die DEUTSCHE FINANCE GROUP ist ein internationaler Finanzkonzern und spezialisiert auf Financial Services und Investment Management.

Zur weiteren Expansion unseres Vertriebsmanagements im Privatkundengeschäft bieten wir als Marktführer im Bereich alternative Kapitalanlageprodukte, erfolgreichen Finanzdienstleistern, Maklerbetreuern und Key-Account Managern (m/w/d) eine außergewöhnliche Zukunftsperspektive im B-2-B Vertrieb als:

Vertriebsmanager (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Ausbau der Geschäftsbeziehungen zu bestehenden Finanzdienstleistern sowie Vertriebsorganisationen
- Akquise neuer Vertriebskooperationen mit Finanzdienstleistern
- Fachliche und vertriebliche Betreuung von Finanzdienstleistern sowie Vertriebsorganisationen

Was wir bieten:

- Angestelltenverhältnis mit Festgehalt
- Provision (nicht gedeckelt)
- Erfolgs-Bonus
- Firmenfahrzeug
- Professionelle Einarbeitung
- Aufstiegschancen in Führungspositionen
- Überregionale Tätigkeit mit Homeoffice Möglichkeit

Was wir erwarten:

- Erfahrung in der Finanzdienstleistung
- Kommunikationsfähigkeit
- Präsentationssicherheit
- Eigenverantwortliches Planen und Arbeiten
- Teamfähigkeit
- Wille zum Erfolg
- Loyalität

Sie sind an einer neuen beruflichen Herausforderung interessiert?

Dann schreiben Sie uns eine Kurzbewerbung, die wir selbstverständlich vertraulich behandeln.

zukunftsperspektive@deutsche-finance.de

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen.

DEUTSCHE FINANCE GROUP

Leopoldstraße 156
D-80804 München

www.deutsche-finance-group.de
www.deutsche-finance-blog.de